

## אשרא - הרוח הגבית של היצוא הישראלי

EXPERT

### מדריך ליצוא

- 1. הבחנה בין עסקאות באשראי לטווח בינוני וארוך לעסקאות באשראי לטווח קצר**  
אשרא מבטחת אשראי לטווח בינוני וארוך - אשראי הניתן לקונה בחו"ל לתקופה של שנה עד עשר שנים, זאת להבדיל מאשראי לטווח קצר הניתן לתקופה של עד שנה.
- 2. שיעור המרכיב הישראלי בעסקה**  
אשרא מתאימה את מבנה הביטוח לפי שיעור המרכיב הישראלי בעסקה.
- 3. תנאי תשלום מקובלים**  
מקדמה בשיעור של 15% לפחות, והיתרה בתשלומים שווים מדי שישה חודשים לכל היותר, שתחילתם לא יאוחר מחצי שנה מתום האספקות.
- 4. הגשת בקשה ראשונית לביטוח העסקה**  
עסקאות באשראי לטווח בינוני וארוך הן בד"כ גדולות מורכבות ומסוכנות. כדאי לפנות אלינו כבר בשלביה המוקדמים של העסקה לקבלת יעוץ מקצועי והתאמת פתרונות מימון וביטוח אופטימליים לעסקה שיקנו לך יתרון על המתחרים.  
את הבקשה לביטוח יש להגיש על גבי טופס בקשה, אותו ניתן לקבל במשרדי החברה, או להוריד מאתר האינטרנט - [www.ashra.gov.il](http://www.ashra.gov.il).
- 5. תהליך החיתום**  
עם קבלת הבקשה לביטוח, נבדקים פרטיה המסחריים של העסקה ומבנה המימון הנדרש והיא עוברת תהליך חיתום פוליטי ומסחרי, שבסופו נקבעים סכום ושיעור החיסוי, תקופת הביטוח והבטוחות הנדרשות וכן נבחרים הכלים הביטוחיים והמימוניים האופטימליים.
- 6. הצגת העסקה בפני הוועדה הבין-משרדית**  
בתום תהליך החיתום, מציגה אשרא את העסקאות בצירוף המלצותיה בפני הוועדה הבין-משרדית במשרד האוצר בראשות החשב הכללי. לאחר הדיון בוועדה מקבל היצואן אישור עקרוני או מכתב דחיה.

- 7. אישור עקרוני**  
אישור עקרוני לביטוח העסקה מהווה התחייבות עקרונית מצד אשרא לבטח את העסקה, בכפוף לתנאים המפורטים בו. האישור העקרוני תקף ל-3 חודשים וניתן להארכה עד שנתיים, שבמהלכן על היצואן לסכם את פרטי העסקה ולהעביר לחברה את החוזה המסחרי החתום, לוחות האספקה והסילוקין, הסכם ההלוואה ומסמכים נוספים העשויים להידרש בהתאם למהות העסקה.
- 8. דמי התחייבות**  
אשרא גובה עמלת התחייבות עבור שמירת מסגרת לעסקה מתוך התקרה הכוללת במדינת היעד. גובהה 1/8% לשנה מהסכום המחוסה, סכום אשר יקוזז מדמי הביטוח עם הוצאת הפוליסה.
- 9. הוצאת הפוליסה**  
שלב הוצאת הפוליסה משתנה בהתאם לסוג הפוליסה המוצעת:
  - פוליסת אשראי ספקים ופוליסת השקעות - אשרא שולחת ליצואן הצעת חיסוי המפרטת את עיקרי הפוליסה ואת סכום הפרמיה לתשלום. על היצואן לאשר את ההצעה בכתב ולשלם את דמי הביטוח.
  - פוליסות אשראי קונים, אשראי בין-בנקאי, קיום מכתבי אשראי, ליסינג ונכיון שטרות - הבנק המממן מגיש לאשרא בקשה לקבלת פוליסה, ובה פרטים עיקריים מחוזה המימון, כולל סכום הפרמיה שיש לשלם לחברה. דמי הביטוח משולמים מראש או לשיעורין במועדי העמדת ההלוואה.
- 10. טיפול שוטף בפוליסת הביטוח**  
במהלך תקופת הפוליסה על המבוטח לדווח לאשרא על משלוחים, תקבולים ופיגורים בעסקה.  
בביטוח אשראי ספקים והשקעות הדיווח הינו באחריות היצואן, ובפוליסות אשראי הדיווח מתבצע ע"י הבנק. בכל מקרה על היצואן להעביר לחברה ובהקדם כל מידע מהותי על העסקה ועל מצב הקונה.

הצורך בביטוח סיכוני סחר חוץ פתרונות המימון והביטוח מדריך ליצואן

הכוח של המדינה מאחוריך

**ASHRA**  
The Israel Export Insurance Corp. Ltd.  
החברה הממשלתית לביטוח יצוא

הכוח של המדינה מאחוריך

**ASHRA**  
The Israel Export Insurance Corp. Ltd.  
החברה הממשלתית לביטוח יצוא

אשרא - החברה הישראלית לביטוח יצוא בע"מ  
דרך מנחם בגין 65, ת.ד. 20208 תל אביב 61201  
טל': 03-5631700, פקס: 03-5631708  
e-mail: info@ashra.gov.il, www.ashra.gov.il

## הצורך בביטוח סיכוני סחר חוץ

עסקאות באשראי לטווח בינוני וארוך הן, מעצם טבען, עסקאות מורכבות, גדולות בהיקפן, מסוכנות וייחודיות. קיים קושי רב בגיוס מימון עבורן ובגביית חובות במקרה של אי תשלום. בדיקת רמת הסיכון במדינת היעד וכושר הפירעון של הקונה הינם קריטיים לקביעת מדיניות האשראי.

### אנו מספקים מענה לצרכים אלו:

הערכות סיכוני מדינות היעד ובחינת כושר פירעון הקונים מתבצעות על ידי כלכלני וחתמי החברה על סמך בדיקות מעמיקות של מצבן המאקרו כלכלי והפוליטי של המדינות וניתוח מצבם הפיננסי של הקונים, תוך התבססות על מקורות מידע רבים, בשיתוף משרדי ממשלה, גופים פיננסיים בינלאומיים וחברות ביטוח אשראי מקבילות בעולם.

העמדת מידע מקצועי מהימן ועדכני לרשותך באתר החברה [www.ASHRA.GOV.IL](http://www.ASHRA.GOV.IL) וכן בעלון חדשות מקוון [NEWS@ASHRA](mailto:NEWS@ASHRA), המביא לתיבת הדואר שלך מידע מעודכן על האירועים המרכזיים המתרחשים במדינות היעד של היצוא הישראלי.

יעוץ וליווי מקצועי מתחילת המגעים עם הקונה, דרך חתימת ההסכם המסחרי, בשלבי קבלת המימון ועד תום העסקה, מקנה לך יתרון במהלך מו"מ עם הקונה ומאפשר ניהול אשראי יעיל וזהיר.

פוליסת ביטוח האשראי מלבד הגנה מפני סיכוני אשראי משמשת גם כבטוחה לקבלת מימון בנקאי וכמכשיר להקטנת עלויות המימון וכללי המאפשר הכרה מיידית בהכנסה, דהיינו הופכת עסקת אשראי לעסקת מזומן.

גביית חובות והרתעה במקרה של אי תשלום, אשרא תסייע בגביית החוב, תוך שימוש בניסיונה הרב, קשריה בארץ ובעולם, מעמדה כנושה במועדון פריס והיותה חברה באיגוד ברן - איגוד ECA'S מובילים.

אשרא צברה ניסיון של 50 שנה בהערכת סיכונים ובעבודה מול מוסדות פיננסיים. לחברה קשרים ענפים עם קהילות הביטוח והעסקים בעולם. אשרא הנית מערבות מדינה מלאה לפעילותה. פוליסת החברה מוכרת כערבות מוחלטת ע"י בנק ישראל ולפיכך משמשת בטוחה אטרקטיבית עבור מוסדות בנקאיים ומאפשרת גיוס מימון במחירים נוחים.

אשרא מעמידה לשירות לקוחותיה מגוון כלים ביטוחיים, יכולת מקצועית מוכחת ונסיון וידע שנצברו במהלך שנים, המאפשרים להציע לכל יצואן את פתרונות המימון והביטוח המתאימים לו ביותר.

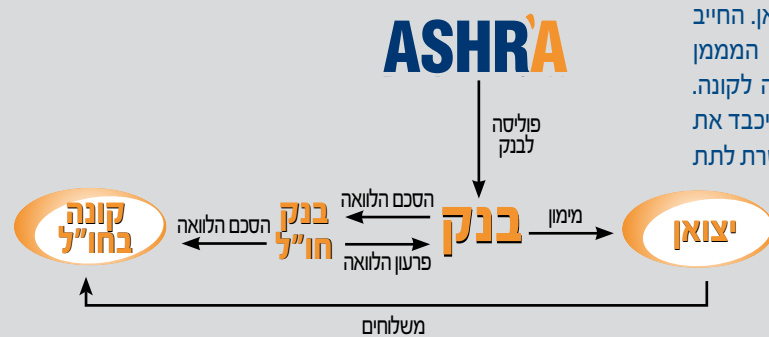
## פתרונות המימון והביטוח

### פוליסת ביטוח אשראי ספקים (משלוחים):

פוליסה זו מגינה על היצואן מפני אי-תשלום מצד הקונה בשל סיבות מסחריות או פוליטיות. כלי ביטוח זה מתאים לעסקאות, בהן היצואן שולח סחורה, או מספק שירותים, לקונה בחו"ל, המתחייב להעביר לו את התמורה בתשלומים סדירים, על פני תקופת אשראי ולפי לוח סילוקין שסוכמו מראש.

### פוליסת טרום משלוחים:

מהווה תוספת לביטוח הזמנות ומבטחת את עלויות היצור של היצואן.



### פוליסת לביטוח קו אשראי בין-בנקאי:

בדומה לאשראי קונים, גם בשיטה זו נטל המימון מוסר מעל היצואן. החייב לבנק הישראלי במקרה זה הוא הבנק בחו"ל ולא הקונה. הבנק המממן את העסקה מעמיד הלוואה לבנק בחו"ל, שבתורו מעמיד הלוואה לקונה. אשרא מבטחת את הבנק המממן ומחסה סיכון שהבנק בחו"ל לא יכבד את התחייבותו לסילוק הלוואה. יצירת קווי אשראי בין-בנקאיים מאפשרת לתת מענה לעסקאות יצוא בהיקפים גדולים ולקצר את תהליך ביצוען. במקביל לפתרון זה קיים פתרון עבור עסקאות קטנות יותר במסגרת קווי אשראי כלליים שנחתמו בין בנקים ישראליים לבנקים זרים ומבטחים על ידי אשרא.

### פוליסת לביטוח ניכיון שטרות:

יצואן המחזיק בשטרי חוב שקיבל מהקונה להבטחת תשלום עתידי, בגין הסחורה שסיפק, מעוניין, לעיתים, לגייס מימון באמצעות ניכיון של השטרות בבנק, ובעצם להפוך את עסקת האשראי בשטרות לעסקת מזומן. פוליסה זו מחסה סיכון של אי כיבוד השטר, במועד הפרעון המוסכם. במקרה זה, המבטח הוא הבנק המנכה את שטרי החוב עבור היצואן.

### פוליסת לביטוח קיים מכתבי אשראי:

פוליסה זו מחסה סיכון של אי כיבוד התחייבות הבנק הפותח לשלם על-פי המפורט במכתב האשראי. המבטח הוא הבנק המקיים את מכתב האשראי שנפתח לטובת היצואן. זהו כלי מימוני נוח עבור עסקאות קטנות ובינוניות המשמש חלופה להסכם אשראי בין בנקאי.

### פוליסת לביטוח השקעות:

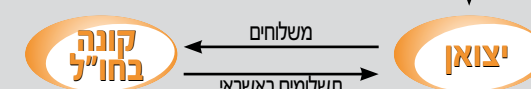
אשרא מציעה שתי תכניות לביטוח השקעות במדינות זרות המבוצעות ע"י העברת כספים, ציוד או ידע, ומקנות למשקיע הישראלי מניות בחברה בחו"ל בה מבוצעת ההשקעה. הפוליסות מחסות עד 95% מערך ההשקעה, כנגד סיכונים פוליטיים במדינת ההשקעה, לתקופה קבועה מראש, הניתנת להארכה ועדכון מדי שנה.

### פוליסת ביטוח השקעות בעלים:

מבטחת את המשקיע הישראלי שביצע השקעה באמצעות השקעה הונית (equity) או הלוואת בעלים, אשר מקנה לו זכות לקבל חלק ממניות החברה שבה מבוצעת ההשקעה. הפוליסה מגנה מפני אבדן ערך ההשקעה כתוצאה מסיכונים פוליטיים, המונעים הפעלת ההשקעה או העברת כספים לישראל.

### פוליסת ביטוח השקעות למלוים:

פוליסה חדשה המבטחת מוסדות פיננסיים (בעיקר בנקים) המעוניינים להלוות כספים לחברות ישראליות, לצורך ביצוע השקעה בארץ זרה. פוליסה זו מספקת הגנה, בהתאם לצרכי הלקוח מפני סיכונים פוליטיים שונים: החרמה, הפרעה ממשלתית, אי המרה ואי העברה, ביטול חוזה שלטוני ומניעת צדק, המכשילים ביצוע פירעון הלוואה שניתנה לצורך ההשקעה.



### פוליסת לביטוח אשראי קונים:

כפתרון לבעיית נטל המימון הגלום במתן אשראי ספקים, מציעה אשרא לערוב להחזר הלוואה שמעניק לקונה הבנק המסחרי שנבחר על-ידי היצואן עם אספקת הסחורה והשירותים, על-פי ההסכם המסחרי. פוליסה זו משמשת בטוחה לבנק המלווה ומחסה סיכון שהקונה לא יפרע את הלוואה. היצואן מקבל את מלוא תמורת היצוא, במהלך, או עם גמר האספקות, כלומר, עסקה באשראי הופכת עבורו לעסקת מזומן.

